

Soins et négociation

La négociation des soins fait écho à l'idée que le patient doit avoir une place et un rôle accrus dans le champ de la santé. Traditionnellement, dans la relation soignant-soigné, le savoir appartenait au premier qui imposait ses décisions au second. Aujourd'hui, dans un contexte qui prône le malade comme acteur du soin, il faut s'assurer que la négociation ne soit pas un alibi humaniste. En psychiatrie, les soins sous contrainte et le déni de la pathologie rendent le soin négocié encore plus complexe. Pourtant, faute de négociation, la prise en charge est vouée à l'échec.



© Pierre Albasser.

- 28 **Pour une clinique de la négociation**
Jean Naudin

- 34 **Que cherchent à négocier les soignants ?**
Romain Negre

- 38 **Soin négocié : accepter un conflit nécessaire**
Christophe Pacific

- 46 **Les soins, objets de négociation ?**
François-Xavier Schweyer

- 52 **La négociation du soin**
Marcel Calvez

- 56 **Le psychiatre et la décision médicale partagée**
Isabelle Salmona

- 62 **La négociation en éducation thérapeutique**
Jean-Marie Revillot

- 68 **Le dialogue stratégique dans la relation de soin**
Jean-Jacques Wittezaele

- 74 **Relation d'aide, négociation et gestion du pouvoir**
Jean-Marc Randin

- 78 **Pour en savoir plus**
Ascodocpsy